

СИБУР

КАРЬЕРА В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА

*МЫ СОЗДАЕМ
ЛАНДШАФТЫ
НЕФТЕХИМИИ*



ФАКТЫ



Крупнейшая в России
интегрированная
нефтехимическая компания



Работодатель номер один
в России



Сильный, конкурентоспособный,
глобальный и устойчивый бизнес



Лидер в области корпоративного
образования

ОТДЕЛЬНЫЕ ЦИФРЫ

80

СТРАН МИРА,
в которые
экспортируется
продукция

**КОМПАНИИ-
КЛИЕНТЫ**

в химической отрасли,
FMCG-секторе, автомобиль-
ной индустрии, строитель-
ном, энергетическом и дру-
гих секторах



27 тыс.

ЧЕЛОВЕК –
общая
численность
персонала



СИБУР – НЕФТЕХЕМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ, ЧТО ЭТО ЗНАЧИТ? ▽



Химическая отрасль выступает драйвером мировой экономики¹

- Прирост химической отрасли: **5% в год**
- Прирост мировой экономики: **3% в год**
- Объем производства пластиков за последние 40 лет вырос **в 8 раз**



Продукция химической отрасли ключевая для большинства инновационных производств

- Электроавтомобили и БПЛА и роботы:
Пластики, композиты, элементы аккумуляторов
- Смартфоны и планшеты:
Компоненты плат, панелей, прозрачные проводники
- 3D печать:
Пластики – это наиболее распространенные «чернила» для картриджей



Современная химическая промышленность экологичнее и безопаснее для окружающей среды, чем традиционные производства

- Производство полимеров и другой продукции нефтехимии более экологично, чем производство материалов-аналогов
- Продукция химической промышленности увеличивает энергоэффективность и снижает выбросы CO₂
- Переработка пластика по сравнению с другими материалами более экологична с точки зрения выбросов CO₂

¹ Средний рост за 1980–2015 гг., The New Plastics Economy: Rethinking the future of plastics report; Источник: IHS; OECD Environmental Outlook for the Chemicals Industry (1970, 1980, 1990), GCO Global Chemical Outlook 2012, Statista 2002-14



ГЛОБАЛЬНЫЙ ИГРОК НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ ▽



МАСШТАБ

Плановый бюджет инвестиционной программы на 2018 год – 170 млрд рублей. Фактические данные за 2017 год: CAPEX – 136 млрд, EBITDA – 161 млрд рублей.



ЗНАЧИМОСТЬ

Реализация инвестиционных программ является стратегическим приоритетом компании



ОХВАТ

Инвестиции в ключевые направления бизнеса с добавленной стоимостью: базовые полимеры, пластики, эластомеры и органический синтез



ПОДХОД

Развитие бизнеса управляет кросс-функциональными проектными командами и работает в связке с ключевыми подразделениями



КЛЮЧЕВЫЕ ЗОНЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Управление
инвестиционным
портфелем проектов



Оценка и анализ
эффективности
инвестиционных
проектов



Ранжирование
проектов,
обеспечение
бизнес-процесса



Технологическая
экспертиза



Формирование бизнес-
кейса и обоснование
целесообразности
реализации проекта



Обеспечение
подготовки
принятия решения
по портфелю
проектов



КУРАТОРЫ И РУКОВОДСТВО ПРОЕКТОВ



Сергей Комышан

- До прихода в СИБУР занимал пост вице-президента в международном инвестбанке JP Morgan.
- С 2004 года в СИБУРе последовательно занимал должности руководителя департамента стратегического развития, заместителя руководителя дирекции пластиков и органического синтеза по стратегии и развитию, руководителя службы капитальных вложений и инвестиционных проектов, был управляющим директором компании.
- Возглавляет дирекцию базовых полимеров.

- С 2016 года – член правления и исполнительный директор ООО «СИБУР», курирует семь производственных площадок.

«Доверие расширяет команду, создает экосистему из клиентов, партнеров, поставщиков. Это люди, вместе с которыми мы достигаем общего результата. Мы добьемся гораздо более качественного результата, если сможем учиться друг у друга».



Павел Ляхович

- До прихода в СИБУР был генеральным директором ЗАО НПО «Реактив».
- С 2011 года в СИБУРе последовательно занимал должности заместителя руководителя по маркетингу и продажам и директора дирекции пластиков и органического синтеза.
- Управляющий директор, обеспечивает производство, курирует семь производственных площадок.

- Член правления ООО «СИБУР».

«Превратить некоторое число людей в сплоченную команду могут, на мой взгляд, только общие цели и эмоциональная связка. С какими бы профессионалами вы не работали, без этого единого коллектива не будет».



Максим Савченко

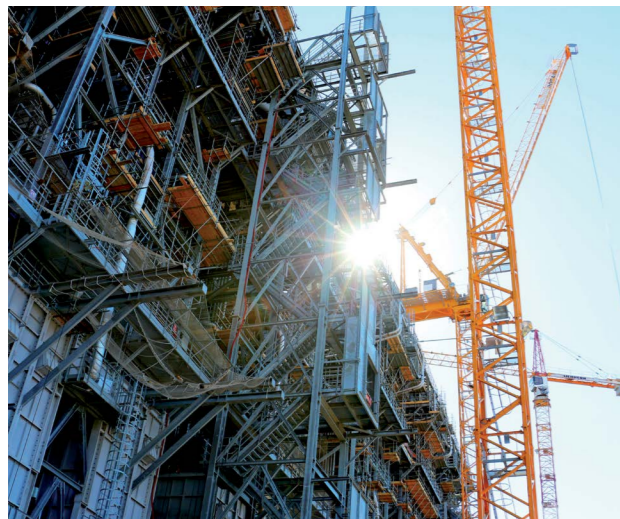
- До прихода в СИБУР работал в Ernst&Young.
- С 2005 года в СИБУРе последовательно возглавлял департамент стратегического развития, блок развития дирекции базовых полимеров и направление развития производства изопрена в дирекции синтетических каучуков. Отвечал за реализацию проекта АГХК.
- В настоящее время в сфере ответственности возглавляемого подразделения – около 30 крупных инвестиционных идей и около 200 низко- и сред-

небюджетных проектов на действующих площадках нефтехимического бизнеса компании.

«Надо быть динамичным, уметь пользоваться возможностями, быть честным и открытым, ориентироваться на клиента. Для этого важно иметь команду единомышленников – неравнодушных людей, желающих продвинуть вперед компанию и отрасль в целом».



РЕАЛИЗУЕМЫЕ ПРОЕКТЫ



ЗапСибНефтехим

Уникальное предприятие СИБУРа по глубокой переработке побочных продуктов нефтегазодобычи Западной Сибири.

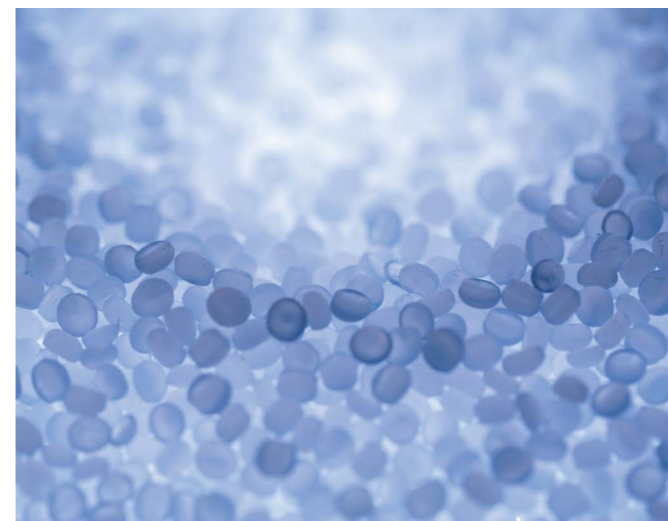
Один из крупнейших нефтехимических комплексов в России. Конфигурация проекта предполагает строительство установки пиролиза мощностью 1,5 млн тонн этилена в год, а также около 500 тыс. тонн пропилена и 100 тыс. тонн бутан-бутиленовой фракции в год, установок по производству различных марок полиэтилена совокупной мощностью 1,5 млн тонн в год и установки по производству полипропилена мощностью 500 тыс. тонн в год. Завершение строительства намечено на 2019 год.



АГХК

СИБУР прорабатывает реализацию Амурского газохимического комплекса мощностью 1,5 млн тонн этилена в год с дальнейшей переработкой в полиэтилен востребованных на российском и мировом рынке марок.

Завершена фаза предпроектных проработок, определены конфигурация проекта, состав и мощность установок этилена и полиэтилена. Для принятия финального решения о реализации необходимо завершить базовое проектирование и пройти необходимые корпоративные процедуры, принятые в компании, что может произойти во втором полугодии 2019 года.



РЕАЛИЗУЕМЫЕ ПРОЕКТЫ



ТЭП

Технология производства термоэластопластов – наиболее экологически чистый метод получения полимеров и характеризуется практически нулевым воздействием на окружающую среду.

Термоэластопласты применяются при производстве полимерно-битумных вяжущих – одного из элементов верхнего слоя дорожного покрытия.

Их применение при ремонте и строительстве дорог имеет значительный потенциал роста, так как обеспечивает увеличение межремонтных сроков службы покрытия с 3-4 лет до 7-10 лет, значительно повышая трещиностойкость, теплостойкость, сдвигоустойчивость, водо- и морозостойкость покрытия.

«Воронежсинтезкаучук» на данный момент – единственное в России и странах СНГ производство, обеспечивающее выпуск термоэластопластов в объеме 85 тыс. тонн в год.

Расширение комплекса направлено на удовлетворение растущего спроса на внутреннем рынке. После расширения производства общая мощность предприятия по выпуску термоэластопластов составит 135 тыс. тонн.

Из такого объема можно произвести более 2 млн тонн полимерно-битумного вяжущего, которого достаточно для производства 14 500 км 6-полосной магистрали.



ДОТФ

Диоктилтерефталат (ДОТФ) – пластификатор общего назначения, один из ключевых компонентов напольных и кровельных покрытий, обоев, кабельных пластикатов и другой продукции строительной отрасли. Продукты с его использованием обладают повышенной прочностью, износо- и морозостойкостью, а решения на его основе удовлетворяют самым высоким экологическим требованиям.

Дефицит рынка базовых пластификаторов в России составляет около 60 тыс. тонн в год и замещается поставками из Европы.

Проект по производству ДОТФ на пермской площадке СИБУРа мощностью 100 тыс. тонн в год позволит в значительной степени заместить импорт продуктов-аналогов и начать поставки пластификаторов на экспортные рынки, где спрос на ДОТФ также активно растет.

Производство будет обеспечено сырьем СИБУРа и станет следующим переделом в цепочке добавленной стоимости.

Запуск производства запланирован на 2-й квартал 2019 года.



КОГО МЫ ИЩЕМ



Амбициозных, талантливых и коммуникабельных



Сложившихся профессионалов в области развития бизнеса и инвестиционных проектов



Готовых к новым вызовам и нестандартным задачам



Умеющих изменять других и меняться самим



Готовых работать в динамичной и изменяющейся среде



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ В ХОДЕ РАБОТЫ



Бизнес

- Повышение конкурентоспособности компании через поиск новых и проработку существующих инвестиционных идей, а также подготовку к реализации стратегических проектов компании
- Лидерство в создании совместных предприятий с российскими и зарубежными партнерами
- Дальнейшее развитие и повышение эффективности кросс-функционального взаимодействия с профильными подразделениями компании в рамках работы по инвестиционным проектам
- Организация процесса взаимодействия с партнерами СИБУРа (лицензиарами, инжиниринговыми компаниями, потребителями и поставщиками) с целью поиска и выбора оптимальных решений для новых инвестиционных проектов
- Выстраивание процесса оценки и приоритизации инвестиционных идей
- Повышение эффективности инвестиционных проектов за счет поиска на стадии проработки путей сокращения капитальных и операционных затрат



Организационное развитие

- Активное участие в совершенствовании бизнес-процессов функции «Развитие бизнеса» и кросс-функциональных бизнес-процессов компании в части инвестиционной деятельности
- Развитие собственных hard и soft компетенций, участие в программах развития и обучения
- Участие в процессе формирования и развития команды функции



Управление эффективностью и долгосрочное целеполагание

- Формирование пула перспективных инвестиционных идей для проработки
- Формирование предложений по повышению эффективности инвестиционной деятельности по проектам компании
- Увеличение числа проработанных инвестиционных идей, выносимых на одобрение коллегиальными органами управления



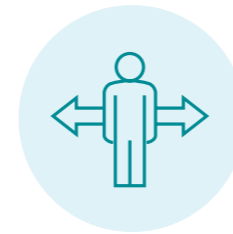
ЧТО МЫ МОЖЕМ ПРЕДЛОЖИТЬ



Личное участие в решении стратегических задач крупнейшей нефтехимической компании Европы



Возможности для профессионального роста и личного развития



Автономию в рамках решаемых задач



Привлекательный компенсационный пакет

КОНТАКТЫ

career.sibur.ru

Максим Савченко
Директор, Развитие бизнеса
E-mail: SavchenkoM@sibur.ru



